2011 m. balandis / Nr. 57

FOREVER

PAMOKOS *meno galerijoje*

Keliaudamas po pasaulį turėjau galimybę pamatyti gražius meno kūrinius, kurie mane iš tiesų įkvėpė. Mąsčiau apie tai, kaip gyveno šiuos šedevrus sukūrę menininkai. Klausiau savęs, kas galėjo įkvėpti menininkus pasiekti tiek daug jų pasirinktoje srityje ir ko galėčiau iš to pasimokyti.

Nesenai lankiausi Carlo Blocho parodoje. Blocho paveiksluose, taip pat ir mano mėgstamiausiame – „Išgijimas prie Betesdos šaltinio“ – vaizduojamų jausmų gilumas mane iš tiesų sujaudino. Tą dieną išėjęs iš parodos panorau sužinoti daugiau apie šį žinomą menininką.

Tai, ką sužinojau, mane labai sudomino. Blochas gimė Kopenhagoje, Danijoje, 1834 m. Jis buvo pirklio sūnus, ir jo tėvai, kaip ir daugelis kitų tėvų, norėjo, kad jų sūnus įgytų „padorią“ profesiją. Jie tikėjosi, kad Carlas taps karinio jūrų laivyno karininku, tačiau dėl tam tikrų įvykių Carlo gyvenimas pasisuko visai kita kryptimi.

Blochas neišlaikė stojamojo egzamino į karinį jūrų laivyną ir todėl netapo tuo, kuo jį taip norėjo matyti tėvai. Tai galėjo tapti triuškinančiu nusivylimu, privertusiu jį tiesiog viską mesti. Tačiau Carlui tai buvo priežastis pakeisti savo gyvenimą ir galimybė susidomėti menu. Tai viena svarbiausių gyvenimo pamokų – mūsų nesėkmės dažnai gali tapti posūkiais, nuvesiančiais didelės sėkmės link. Carlo gyvenime buvo kaip tik toks posūkis.

Daugelis puikių *Forever* distributorių pasakytų jums, kad kuriant bet kokį sėkmingą verslą nesėkmių būtinai pasitaiko. Patyrus nesėkmę svarbu nepamiršti, kad jei suprasime, „kodėl“ ir „kaip“ tai atsitiko, ateityje galime pasistengti tokios situacijos išvengti ir svarbiausia, galime iš savo patirties mokytis ir tobulėti.

Naujų distributorių paieška – puikus pavyzdys. Jums tikrai dažnai nepavyks pasiekti, kad žmonės prisijungtų prie šio puikaus verslo. Tačiau pasimokius iš savo klaidų, sužinojus, kokie verslo aspektai patraukliausi ir pasitarus su virš jūsų esančiais distributoriais, kaip kuo geriau pristatyti verslą, nesėkmės taps varomąja jėga, skatinančia nenuleisti rankų ir mokytis siekiant didelių tikslų.

Antroji pamoka, kurią išmokau domėdamasis Blocho gyvenimo istorija, buvo tokia: nepaisant to, kad tapytojas buvo be galo talentingas, jis nepasitikėjo savimi. Todėl jis užjautė ir suprato neturtinguosius, o jo paveikslai dėl šios savybės buvo dar geresni. Vienas meno istorikas rašė: „Blocho tapyba ypač įtaigi dėl jo charakteriui būdingų jautrumo ir nuoširdumo apraiškų.“

Gebėjimas užjausti ir suprasti – be galo svarbus charakterio bruožas, todėl jis minimas ir kalbant apie mūsų bendrovės misiją. Jei tikrai norėsite suprasti žmonių, su kuriais dirbate kurdami savo verslą, poreikius, jausmus, problemas ir motyvus, jie pasitikės jumis. Gebėjimas užjausti ir suprasti – viena iš tų laiko patikrintų, visada vertingų savybių, dėl kurių mus įkvepiantį lyderį atskiriame nuo tokio, kuris tiesiog dirba savo darbą. Noriu paraginti jus išsiugdyti šią savybę ir paskatinti kitus padaryti tą patį. Tai tikrai pakeis jūsų verslą ir jūsų gyvenimą.

Nesėkmė ir užuojauta. Šiaip jau nekalbėčiau apie šiuos du žodžius viename laiške, tačiau būtent šie žodžiai iš tiesų pakeitė Carlo Blocho gyvenimą ir kūrybą – gyvenimą, iš kurio mes visi dabar galime mokytis. Esu įsitikinęs, kad 2011-ieji bus puikūs. Nepamirškite pasimokyti iš savo nesėkmių ir pasistenkite suprasti kitus žmones, kurie daug dirba siekdami sėkmės. Visiems gyvenime reikia šios puikios galimybės. Tam, ką galite pasiekti *Forever* bendrovėje, tikrai nėra „Jokių ribų“, tad daug dirbkite, gerai leiskite laiką ir viskam, ką darote, suteikite vertės!

Rex Maughan

Dažnai mūsų nuotaikos, galimybės ir pasiekimai priklauso nuo to, kaip žiūrime į savo veiklą, kaip save pateikiame, kokiame procese dalyvaujame. Ar mums malonu tai, ką darome? Ar jaučiame pasitenkinimą tik tada, kai rankoje atsiduria sauja litų? Šie ir kiti požiūriai nulemia ne tik mūsų nuotaiką, bet ir ateities pasiekimus bei laimėjimus. Atpasakosiu vieną senokai skaitytą istoriją.

Keliautojas atvyko į Šartrą (Chartres, miestas Prancūzijoje netoli Pryžiaus) tais senais laikais, kai buvo statomas garsus ankstyvosios gotikos šedevras Šartro katedra. Eidamas miesto gatvėmis keliautojas sutiko žmones, karučiais vežančius akmenis į katedros statybos vietą. Jis paklausė pirmo sutiktojo: „Ką veiki, žmogau?“. Tas trumpai atsakė: „Ar nematai, akmenis vežu“. Toks buvo jo požiūris. Kitas sutiktasis paaiškino daugiau: „Dirbu, reikia per dieną privežti penkis tuzinus akmenų, kad galėčiau šeimą išmaitinti“. Tokie buvo jo poreikiai ir požiūris. Trečias sutiktas darbininkas, išgirdęs klausimą, ką jis veikia, sustojo, nusišluostė nuo kaktos prakaitą ir išdidžiai atsakė: „Statau Šartro katedrą“.

Puikiai suprantame, kad visi keliautojo sutikti darbininkai dirbo tą patį sunkų ir monotonišką darbą, už kurį gavo tuos pačius variokus. Tačiau trečiasis dirbo su pakilia nuotaika ir matė gražią ateitį – ant sukurto šedevro liks ir jo rankų prisilietimas.

Kaip mes žiūrime į savo veiklą? Ar tik perkame sau ir savo šeimos nariams mėgstamus alavijų produktus? Ar dar ir pasiūlome šių produktų kitiems, ir tokiu būdu papildome savo biudžetą? Ar kuriame verslo sistemą, kuri mums garantuos ilgalaikes pajamas? Manau, kad tokios ir yra pagrindinės daugelio foreveriečių veiklos gairės.

Tačiau nepamirškime, kad be viso to mes dar atliekame daugybę kitų svarbių, naudingų ir reikalingų dalykų. Mes supažindiname žmones su alavijų galiomis. Parodome, kaip sumažinti chemijos naudojimą. Padedame atrasti unikalias odos priežiūros ir kosmetikos priemones. Parodome, kaip galima turėti gražesnę ir sveikesnę oda. Parodome, kaip galima gražiau, sveikiau ir geriau gyventi. Pakviečiame į verslą ir padedame jį kurti. Parodome ne tik galimybę užsidirbti, bet ir galimybę bendrauti, turėti įdomų užsiėmimą, galimybę būti naudingam, galimybę nesijausti vienišam, galimybę išvengti liūdnos pensijos. Ir dar visko neišvardinau... Argi tai ne puiku? Juk tokiu būdu ir mes kiekvienas statome savo „katedrą“.

Visiems linkiu gaivaus bei saulėto pavasario. Ir negalvokit, kad tik ruduo yra gėrybių metas.

Kęstutis Baušys

DĖMESIO!!!

TĘSIASI VASAROS SĄSKRYDŽIO 2011 KVALIFIKACIJA!

Dubingiai, Molėtų rajonas, liepos 1-3 d.

Kvalifikacija: vasario 1 d. – gegužės 31 d.

1 lygis: sponsoriaukite 3 naujus distributorius, kurie iki gegužės 31 d. pasiektų Assistant Supervisor lygį. Surinkite 20 CC su nauja grupe (įskaitant ir jūsų asmeninius pirkimus).
- Bilietai į sąskrydį.

2 lygis: sponsoriaukite 4 naujus distributorius, kurie iki gegužės 31 d. pasiektų Assistant Supervisor lygį. Surinkite 30 CC su nauja grupe (įskaitant ir jūsų asmeninius pirkimus).
- Bilietai į sąskrydį.
- 2 naktys seminarų ir poilsio centre „Dubingiai”.

DĖMESIO! **Prizai skiriami dviems asmenims**

PAPILDOMA INFORMACIJA

2010 metų Menedžeriai Ereliai kviečiami dalyvauti sąskrydyje kaip 2 lygio kvalifikantai.

2010 metų Menedžeriai kviečiami dalyvauti sąskrydyje kaip 1 lygio kvalifikantai.

2010 metų 4CC klubo nariai įvykdę 3 lygio kvalifikaciją kviečiami dalyvauti sąskrydyje kaip 1 lygio kvalifikantai.

KVALIFIKACIJOS

MANAGER

VASARIS
KOVAS

- JONAS ir REDA DAPŠAUSKAI / Sponsoriai Deimantas ir Jurgita Baniai
- RIMANTAS PALECKIS / Sponsoriai Deimantas ir Jurgita Baniai

ASSISTANT MANAGER

KOVAS

- TOMAS DAMBRAUSKAS / Sponsoriai Deimantas ir Jurgita Baniai

SUPERVISOR

VASARIS

- FELIKSAS ANDRIUŠIŪNAS / Sponsoriai Ona ir Juozapas Grimalauskai
- RITA BUDRIENĖ / Sponsorė Lina Paulauskienė
- ILONA JONELIŪNIENĖ / Sponsoriai Irena ir Algimantas Radišauskai
- RITA MEDVEDEVIENĖ / Sponsorė Rita Budrienė
- ARŪNAS PAŠKEVIČIUS / Sponsorius Rimantas Paleckis

KOVAS

- EGLĖ GAUČYTĖ / Sponsorius Tomas Dambrauskas
- JŪRATĖ GEDVILIENĖ / Sponsorė Loreta Česnulienė
- VYTAUTAS JUCYS / Sponsorius Rimantas Paleckis
- ELVYRA KATEIVIENĖ / Sponsorė Eglė Gaučytė
- VLADA ir NERIJUS KLIMAIČIAI / Sponsoriai Martina ir Edmundas
- ASTA KRINGELIENĖ / Sponsorius Vytautas Jucys
- JULIUS PALECKIS / Sponsorius Rimantas Paleckis
- INDRĖ SINKEVIČIŪTĖ / Sponsoriai Steen ir Hanne Grondahl

ASSISTANT SUPERVISOR VASARIS–KOVAS

Distributorių, pasiekusių Assistant Supervisor kvalifikaciją vasario ir kovo mėnesiais, sąrašą galite pamatyti kompanijos tinklapyje www.foreverliving.lt NAUJIENŲ skiltyje: http://www.foreverliving.com/marketing/Page.do?name=news

4 CC KVALIFIKACIJA

1 LYGIS
1 lygis pasiekiamas 3 mėnesius iš eilės vykdant 4 CC kvalifikaciją

VASARIS

- FELIKSAS ANDRIUŠIŪNAS
- ILONA BUMBLAUSKIENĖ
- ADELĖ LUKŠIENĖ
- LINA ir ROMAS ROČKAI

KOVAS

- RŪTA ir STASYS STANKEVIČIAI
- REDA VIKARAUSKIENĖ

2 LYGIS
2 lygis pasiekiamas 6 mėnesius iš eilės vykdant 4 CC kvalifikaciją

VASARIS

- ALYTĖ BOZIENĖ

KOVAS

- RAMUNĖ JACKEVIČIENĖ
- ARŪNAS PAŠKEVIČIUS
- ONA ŠVAŽIENĖ

3 LYGIS
3 lygis pasiekiamas 12 mėnesių iš eilės vykdant 4 CC kvalifikaciją

KOVAS

- LORETA ČESNULIENĖ

4 CC

Dėmesio: 4 CC KLUBO nariais tampa tie distributoriai, kurie pasiekia 4 CC kvalifikacijos 3-ąjį lygį

MENEDŽERIO-ERELIO KVALIFIKACIJA 2011

Menedžerio-Erelio vardas yra suteikiamas kiekvienais metais Menedžeriui, kuris:

1. Kiekvieną mėnesį yra aktyvus su 4 CC ir vykdo reikalavimus Lyderio bonusams gauti.
2. Surenka per metus ne mažiau kaip 720 CC, tame tarpe 100 CC iš tais metais sponsoriautų distributorių ir grupių.
3. Tais metais sponsoriauja ir išugdo du Supervisor.
4. Aktyviai dalyvauja regioniniuose ir šalies renginiuose.

Kvalifikacijos laikotarpis – nuo sausio 1 d. iki gruodžio 31 d.

Papildomai be aukščiau nustatytų reikalavimų, Senior ir Soaring Manager turi turėti savo grupėje Menedžerius-Erelius, kaip surašyta žemiau. Kiekvienas toks grupės Menedžeris-Erelis turi būti skirtingose šakose, nesvarbu kokiame gylyje.

SENIOR MANAGER – 1 Menedžeris-Erelis
SOARING MANAGER – 3 Menedžeriai-Ereliai

Reikalavimas grupės Menedžerių-Erelių skaičiui nustatomas pagal metų pradžioje turėtą lygį.

Menedžeris-Erelis bus pripažintas Sėkmės dienos metu ir apdovanotas kitų metų Europos sueigos 3 lygio kvalifikanto prizais: kelionė lėktuvu dviems asmenims ir viešbutis trims naktims.

Menedžeris- Erelis dalyvaus Vasaros sąskrydyje 2 lygio kvalifikanto teisėmis.

GERIAUSIŲ GRUPĖS KŪRĖJŲ TOP 20

	VASARIS		KOVAS
1.	DEIMANTAS ir JURGITA BANIAI	1.	DEIMANTAS ir JURGITA BANIAI
2.	JONAS ir REDA DAPŠAUSKAI	2.	RIMANTAS PALECKIS
3.	JUZĖ VIDA PETRAUSKIENĖ	3.	JUZĖ VIDA PETRAUSKIENĖ
4.	DAIVA ir SIGITAS VAIKŠNORAI	4.	DAIVA ir SIGITAS VAIKŠNORAI
5.	ALDONA GRAIKŠIENĖ	5.	ALDONA GRAIKŠIENĖ
6.	DAIVA ŠULCIENĖ	6.	DAIVA ŠULCIENĖ
7.	DAIVA BUIVYDIENĖ	7.	JŪRATĖ VAITKŪNIENĖ
8.	AUDRONĖ ir GEMAS	8.	GENOVAITĖ ir VYGANDAS GATAVECKAI
9.	MARTINA ir EDMUNDAS	9.	NERINGA ir AUŠRYS ŠEŠKAUSKAI
10.	VIDAS ir BIRUTĖ NORKEVIČIAI	10.	VIDA MIKALAUSKIENĖ
11.	MINDAUGAS BOZA	11.	JONAS ir REDA DAPŠAUSKAI
12.	RAMŪNAS ir DIANA KALPOKAI	12.	RAMŪNAS ir DIANA KALPOKAI
13.	TANEL LINT	13.	SEVA KAZANKOVIENĖ
14.	AISTĖ KAZLAUSKIENĖ	14.	ALDONA RYBAKOVA
15.	STASIA ir VIRGILIJUS TUOMAI	15.	LAIMA ir ŽILVINAS KRASINSKAI
16.	VIDA MIKALAUSKIENĖ	16.	AISTĖ KAZLAUSKIENĖ
17.	ILONA BUMBLAUSKIENĖ	17.	IRENA ir ALGIMANTAS RADIŠAUSKAI
18.	RITA MEDVEDEVIENĖ	18.	ONA ir JUOZAPAS GRIMALAUSKAI
19.	ALYTĖ BOZIENĖ	19.	EIMANTAS ir JURGITA JANUŠAI
20.	SIGITA ir VIKTORAS ŠAULIAI	20.	VYTAUTAS JUCYS

SUDAROMAS: pagal asmeninių kreditų kiekį (be menedžerių grupių) su sąlyga, kad per tą mėnesį yra išugdytas bent vienas Assistant Supervisor.

GERIAUSIŲ DISTRIBUTORIŲ TOP 20

	VASARIS		KOVAS
1.	DEIMANTAS ir JURGITA BANIAI	1.	DEIMANTAS ir JURGITA BANIAI
2.	EIMANTAS ir JURGITA JANUŠAI	2.	EIMANTAS ir JURGITA JANUŠAI
3.	REGINA ČIUDIENĖ	3.	DAIVA ir SIGITAS VAIKŠNORAI
4.	JUZĖ VIDA PETRAUSKIENĖ	4.	REGINA ČIUDIENĖ
5.	JELENA ir ARTŪRAS GRAUSLIAI	5.	JELENA ir ARTŪRAS GRAUSLIAI
6.	DAIVA ir SIGITAS VAIKŠNORAI	6.	JUZĖ VIDA PETRAUSKIENĖ
7.	NERINGA ir AUŠRYS ŠEŠKAUSKAI	7.	NERINGA ir AUŠRYS ŠEŠKAUSKAI
8.	DALIA ir ŽYDRŪNAS TAMULIAI	8.	DALIA ir ŽYDRŪNAS TAMULIAI
9.	JONAS ir REDA DAPŠAUSKAI	9.	RIMANTAS PALECKIS
10.	NERINGA GAILIŪNIENĖ	10.	TANEL LINT
11.	IRENA ir ALGIMANTAS RADIŠAUSKAI	11.	NERINGA GAILIŪNIENĖ
12.	DAIVA ŠULCIENĖ	12.	IRENA ir ALGIMANTAS RADIŠAUSKAI
13.	TANEL LINT	13.	ALDONA GRAIKŠIENĖ
14.	ALDONA GRAIKŠIENĖ	14.	DAIVA ŠULCIENĖ
15.	DAIVA BUIVYDIENĖ	15.	AUDRONĖ ir GEMAS
16.	RAMUNAS ir DIANA KALPOKAI	16.	DAIVA BUIVYDIENĖ
17.	AUDRONĖ ir GEMAS	17.	JŪRATĖ VAITKŪNIENĖ
18.	JŪRATĖ VAITKŪNIENĖ	18.	RAMUNAS ir DIANA KALPOKAI
19.	ONA ir JUOZAPAS GRIMALAUSKAI	19.	MARTINA ir EDMUNDAS
20.	ADELĖ ir GIEDRIUS ZORSKAI	20.	ADELĖ ir GIEDRIUS ZORSKAI

SUDAROMAS: pagal asmeninių ir asmeninių menedžerių grupių kreditų kiekį.

Kovo 26 d.

Assistant Supervisor - Sausis

Supervisor - Sausis

Dainuoja Jūratė Miliauskaitė

4 CC kvalifikantai - Sausis

TOP 10 - sausis

Lietuvos delegacija į Europos sueigą Vienoje

Paskatinimų programos II lygio kvalifikantai – Deimantas ir Jurgita

Kovo 26 d.

Assistant Supervisor – vasaris, pirmas ratas

Assistant Supervisor – vasaris, antras ratas

Supervisor - vasaris

Manager - vasaris

4 CC kvalifikantai - vasaris

TOP 10 - vasaris

STOP ALERGIJOMS!

Džiaukitės pavasariu be jų

Pavasaris galėtų būti vienu iš gražiausių metų laikų, jei ne tam tikri trukdžiai, kurie neleidžia mums juo nuoširdžiai pasidžiaugti, pilna krūtine įkvėpti gaivaus oro, prisotinto besiskleidžiančių pumpurų bei žiedų aromato. Kalbame apie alergijas, kurios dažniausiai pasireiškia pavasarį. Dėl padidėjusio žiedadulkių ir kitų alergenų cirkuliavimo atmosferoje, būtent pavasarį, didelis gyventojų skaičius kenčia nuo alerginių susirgimų. Tai tampa vis aktualesne problema, keliančia vis didesnį susirūpinimą. Ne tik alergiškiems, bet ir sveikiems žmonėms kyla klausimas, kaip reikėtų gyventi, norint išvengti alergijos ir kokią įtaką sveikatai turi kasdien vartojami maisto papildai ir kosmetikos gaminiai?

Kas vyksta organizme, atsiradus alergijai (ką reiškia alergija)? Alergija – tai nenormali, iškreipta organizmo reakcija (alerginė reakcija), kai padidėja jautrumas vienai ar kelioms genetiškai svetimoms organizmui medžiagoms po pakartotinio sąlyčio su jomis. Tokio jautrumo rezultatas – organizmo audinių (pvz., odos epidermio) pažeidimas. Pavasarinė arba, dar vadinama, sezoninė alergija dažniausiai sukelia žmogui tokius pažeidimus, kaip alerginį rinitą, bronchinę astmą, anafilaksiją, šienligę ir akių konjunktyvitą.

Mūsų imuninė sistema reaguoja į alergenus (žiedadulkes, vabzdžių geluonis ir kt.) kaip į organizmo svetimkūnius ir tuomet, vykstant sudėtingam imuniniam atsakui, kurio metu dalyvauja specifinės imuninės ląstelės (limfocitai), kraujyje padaugėja antikūnių (imunoglobulinų), kurie kovoja su alergenais. Dėl šios kovos ima gamintis cheminė medžiaga vadinama histaminu, kuri ir iššaukia organizme alergijos simptomus, priklausomai nuo alergeno: čiaudulį, slogą, galvos skausmą, bėrimus ir niežulį, akių paraudimą, ašarojimą ir kt.

Naujausiais tyrimais įrodyta, kad yra būdų, kuriais galima sumažinti ir net užkirsti kelią tokiam spartėjančiam alerginių susirgimų plitimui, t.y. kovoti su alergijomis.

Taigi, dabar jums patarsime, kaip galima išvengti šių „pavasarinių svečių“. Jums tereiks teisingai pasinaudoti rekomendacijomis.

- Būkite labai atsargūs, kai esate gryname ore, dirbate sode ar darže. Ypatingai, kai plikomis rankomis atliekate tokius darbus, kaip medžių šakų genėjimas, piktžolių ravėjimas, šiukšlių žolėje rinkimas ir grėbimas.
- Nenuostabu, kad malonūs pavasario augmenijos aromatai trauks jus pabūti gryname ore kuo

ilgiau, tačiau, jei jus kamuoja pavasarinės alergijos, geriau to venkite. Pavasarį labai atidžiai rinkitės odos priežiūros priemones. Netinkamai pasirinkto aromatinio kūno pienelio/losjono kvapas gali privilioti įvairius vabzdžius, kurių įgėlimas, kaip žinia, gali sukelti odos ar viso organizmo alerginę reakciją, pavyzdžiui, anafilaksiją, net sukeliančią pavojų gyvybei.

- Venkite uždarų patalpų, kuriose yra dūmų ir dulkių, o taip pat cigarečių bei dažų kvapo.
- Galite išvengti alerginio žiedadulkių poveikio, panaudodami jų pačių ginklą. Ką turime omenyje? Tai labai įdomus ir svarbus faktas. Bičių žiedadulkės, kurių pagrindas, kaip žinoma, yra augalinės kilmės, gali veikti žmogaus organizme kaip natūralus priešnuodis alergenams, jeigu jas naudosime kaip maisto papildą. Na, o jei šios bičių žiedadulkės yra Forever bičių žiedadulkės, tai būkite tikri, kad šis natūralus, patentuotas produktas neturi konservantų, aromatinių medžiagų ar dažiklių, yra kruopščiai surinktas ekologiškai švariuose rajonuose. Forever bičių žiedadulkės – 100 proc. natūralus ginklas prieš alergiją. Kasdien vartodami šį papildą, pamažu įgysite atsparumą įkvepiamoms žiedadulkėms. Be to, gausite reikiamą kiekį visų vitaminų, aminorūgščių, kurios įeina į šių žiedadulkių sudėtį, sustiprinsite virškinimo, vegetacinę nervų ir imuninę sistemas. Žiedadulkes patariame pradėti vartoti jau žiemos pabaigoje ar pavasario pradžioje. Tai patikimas būdas tinkamai pasiruošti „pavasario svečių“ sutikimui.
- Sustiprinkite Forever bičių žiedadulkių poveikį, kartu vartodami ir Forever bičių pikį. Tai ne tik natūralus antibiotikas, bet ir svarbus alergijų priešas.
- Rūpestingai laikykite maisto produktus, stenkitės apsaugoti juos nuo atviro oro.
- Eidami į lauką, naudokite tinkamą apsaugą. Šalia savęs turėkite Aloe Vera gelį. Šis efektyvus iš vidinės alavijų lapų dalies išgautas gelis pravers, kai jūsų odai prireiks pagalbos įsidrėskus, nestipriai susižeidus, nes tuojau pat numalšina uždegimą, skausmą, tinimą, paraudimą ar tiesiog sumažina odos jautrumą. Taip pat labai tinka užtepti gelio įgėlus vabzdžiui.
- Būtinai pasitepkite Forever losjonu nuo saulės, nešiokite tamsius akinius, saugančius nuo ultravioletinių spindulių, ypač jei kenčiate nuo fotodermatito – alergijos saulės spinduliams.
- Daugeliu atveju alergijos neigiamai paveikia ir virškinimo sistemą, ypač baltymų apykaitą. Taigi, sveikai pradėkite savo dieną, kasryt išgerdami alavijų sulčių, kurios ne tik pagerins virškinimo sistemos darbą, bet suteiks ir energijos. Be to, alavijų sultys aprūpins jūsų organizmą maistinėmis medžiagomis, taigi sustiprės ir jūsų odos apsauginės funkcijos. Juk mes to ir siekiame, norėdami natūraliai apsisaugoti nuo galimų alergijų, išvengiant stiprių cheminių vaistų, neretai turinčių ir pašalinį neigiamą poveikį.
- Dar labiau padidinsite epidermio (odos) apsaugą, jei kasdien išgersite po dvi kapsules Forever A-Beta-CarE. Tai galingas antioksidantų, vitaminų A, E ir mineralo seleno kompleksas, kurio dėka jūsų oda bus sveika ir apsaugota nuo nepageidaujamų dirginančių išorinių veiksnių.

Parengta pagal žurnalo *Forever Italy* medžiagą

Gyvenimo kokybė ir *Forever* produktai

Sulaukiau keturiasdešimt aštuonerių. Visada galvojau, kad šie metai bus patys maloniausi – vaikai užauginti, todėl galima siekti profesinių ir materialinių aukštumų, netrukdomai spręsti įvairius gyvenimo klausimus. Deja, kaip tik šiuo laikotarpiu mano kūną ir sielą prislėgė virtinė negalavimų. Samprotavau taip: „mano gyvenimas baigtas“. Tačiau šiuo sunkiu man metu bandžiau iš naujo įsivaizduoti savo perspektyvą ir savęs paklausiau: „ar galiu pasielgti išmintingiau ir ieškoti išeities iš šios nemalonios situacijos?“ Atsakymą į šį klausimą radau. Tai buvo *Forever* produktas *ARGI+*.

Atsitiko neįtikėtinas dalykas. Kaip giliame vandenyno dugne išsiveržęs ugnikalnis, *ARGI+* mano organizme pavirto cunamio banga, šluojančia ir valančia visus negalavimus, visas kūno ir sielos blogybes. Vėl jaučiuosi jauna, sveika, trykštanti gyvenimo džiaugsmu ir vidine ramybe. Su *Forever* problemų nėra, tik situacijos, kuriose išmintingas *distributorius* visada randa sprendimų galimybes.

Almina Balčiauskienė,
Užrašė Onutė Urbutienė, Jurbarkas

Mano sūnus Aivaras jau seniai skundėsi regėjimo sutrikimais. Paskutiniu metu jis labai daug mokosi, todėl akys pavargsta, jas skauda, sūnus jaučiasi taip, lyg jos būtų „pripiltos smėlio“. Vaistinėje pirkome įvairiausių vitaminų akims, bet niekas nepadėjo. Vieną dieną grįžęs iš universiteto Aivaras pasakė: „Mama, reikia kažką daryti, nes jaučiu, kad akys silpsta dienomis. Auditorijoje sėdžiu pirmoje eilėje ir nelabai matau, kas parašyta lentoje.“

Labai džiaugiuosi, kad išgirdau apie *Forever* kompanijos produktus. Pradėjome vartoti *Alavijų ir persikų nektarą* ir *Forever Vision*. Jau po mėnesio galėjome džiaugtis, kad sūnus akyse „nebejaučia smėlio“, akys neašaroja, mažiau peršti, nors kartais tenka mokytis visą naktį. O po trijų mėnesių jau džiaugėmės, kad auditorijoje nebūtina sėdėti pirmoje eilėje, nes sūnus puikiai mato ir sėdėdamas toliau. Šiandien su džiaugsmu pažįstamiems pasakoju šią istoriją juokaudama: „Mūsų Aivaras išmoko skaityti“, nes dabar jau perskaito tai, ko anksčiau negalėjo perskaityti dėl regėjimo sutrikimų. Ačiū *Forever* už puikius produktus.
Irma Jasiulevičienė, Marijampolė

Mano problema – psoriazė. Šia liga susirgau prieš 29 metus. Pirmi bėrimai buvo pleiskanotos dėmės, tada nežinojau kas tai. Metams bėgant bėrimai plėtėsi alkūnių, kelių ir galvos srityse. Prieš 10 metų pradėjo skaudėti dar ir sąnarius. O paskutiniu metu sąnarių skausmas naktimis būdavo toks stiprus, kad negalėjau miegoti.

Džiaugiuosi sutikusi žmogų, kuris atkreipė dėmesį į mano problemą. Išklausiusi paskaitą apie *Forever* produktus, susidomėjau jais ir nusprendžiau išbandyti. Pradėjau gerti *Aloe Vera* sultis, vėliau išmėginau *Forever Freedom*, *Nature-Min*, *Forever Active HA*, *Forever Active Probiotic*, kūną tepiau *Aloe Vera* geliu, *Alavijų kremu su bičių pikiu*, galvą ploviau *Šampūnu su alavijais*. Po trijų savaičių bėrimų padaugėjo, vėliau jie pamažu pradėjo nykti. O po trijų mėnesių liko tik dėmelės su mažais židinukais. Mažiau gelia sąnarius. Naktimis pradėjau geriau miegoti. Šiuo metu jaučiuosi patenkinamai. Ir toliau vartoju *Forever* produktus, kuriuos šiandien jau rekomenduoju savo šeimos nariams ir draugams.

Irma Karosevičienė,
Kauno rajonas, Daugėliškis

Mano septyniasdešimtmetė mama turi širdies kraujagyslių ligą. Prieš dvejus metus Klaipėdos ligoninėje jai buvo atlikti išsamūs tyrimai, kurių rezultatai parodė, kad kraujagyslės yra užkalkėjusios net 30 proc. Mamai buvo paskirti vaistai, kuriuos ji vartojo pagal gydytojų rekomendacijas, tačiau papildomai dar gėrė *Forever* maisto papildus: *Aloe Vera* sultis, *Forever Freedom* sultis, *Arctic-Sea*, *Česnakų ir čiobrelių kapsules, Nature –Min*. Per metus ji išgerdavo po 5-6 litrus alavijų sulčių.

Po dvejų metų tyrimas buvo pakartotas. Šio tyrimo rezultatai labai nustebino gydytojus, nes dabar jie rodė, kad kraujagyslių užkalkėjimas yra tik 20 proc. Kai mama grįžo iš ligoninės, po kelių dienų paskambino ją gydanti gydytoja ir pasidomėjo, ką dar ji vartojo be paskirtų vaistų. O šiai gydytojai skambino Klaipėdoje mano mamai tyrimus atlikusi gydytoja, kuriai jų rezultatai kėlė nuostabą ir susidomėjimą. Mano garbaus amžiaus mamai ši liga ne tik kad neprogresavo, bet sumažėjo net 10 proc. Gydytojams tai sukėlė daug klausimų.

Norisi tikėti, kad taip atsitiko ne be *Forever* produktų pagalbos.

Loreta Petrušenkė, Kaunas

Prasidėjus šaltiesiems metų orams netrunkame susirgti ar peršalti. Pirmieji žiemos šalčiai pasiekė ir mane, pradėjau sloguoti. Tai tęsėsi visą savaitę: nuolatinis galvos skausmas, paraudusi nosis. Negalėjau net normaliai kalbėti. Pradėjau vartoti įvairius vaistus, bet jie tik dar labiau suaktyvino problemą. Nežinojau, kur dėtis ir į ką kreiptis pagalbos. Kvėpuoti ir kalbėti darėsi vis sunkiau ir sunkiau.

Pradėjau vartoti *Purškiamąjį raminamąjį losjoną*. Kelis kartus per dieną purkšdavau jo į nosį. Po 5-10 min. man pasidarydavo lengviau kvėpuoti, ne taip skaudėdavo nosį. Tam, kad išsigydyčiau slogą dar greičiau, nusprendžiau šnerves ir panosę tepti *Aloe Vera* geliu.

Pradėjusi naudoti šiuos du *Forever* produktus po keturių dienų pajutau – slogos lyg nebūta. Nosies neskauda, galiu lengvai kvėpuoti ir kalbėti. Tai puikus ir greitas būdas išgydyti slogą. Jei ne šie produktai, veikiausiai dar pora savaičių būčiau vargusi su sloga. Ačiū *Forever*.

Sigita Subačiūtė, Lazdijai

Pristatome 2011metų Prezidento klubo narius

Daiva ir Sigitas Vaikšnorai

Diana ir Ramūnas Kalpokai

Daiva Šulcienė

Jelena ir Artūnas Grausliai

Dalia ir Žydrūnas Tamuliai

Jūratė Vaitkūnienė

Sveikiname 2011 metų Prezidento klubo narius ir linkime didžios sėkmės 2011 metais!

Deimantas ir Jurgita Baniai

Neringa ir Aušrys Šeškauskai

Vida Petrauskienė

Prezidento klubo tikslas – padėti kompanijai nustatant ir įgyvendinant tikslus, aptarti verslo vystymo idėjas, numatyti bendrų renginių turinį, perteikti visos šalies Distributorių nuomones.

Kad taptų Prezidento klubo nariu, Distributorius turį įvykdyti šiuos reikalavimus:

- Būti tarp penkių distributorių, pasiekusių geriausius rezultatus pagal savo grupės kūrimą per 12 praėjusių metų mėnesių.
- Būti tarp penkių distributorių, pasiekusių geriausius rezultatus pagal visus sukauptus CC per 12 praėjusių metų mėnesių.
- Jei Distributorius yra abiejuose sąrašuose, Prezidento klubo nariu skiriamas sekantis Distributorius pasiekęs geriausią grupės kūrimo rezultatą.

*„Prezidento klubas yra puikus **sambūris**, kuriame gimsta ir yra tobulinamos naujos idėjos, ir ugdomi teisingi verslo principai – mūsų verslo ateities pamatai. Neįmanoma pervertinti kiekvieno šių lyderių asmeninio indėlio. Prezidento klubo prioritetai yra Augimas, Harmonija ir Asmeninis pavyzdys,“* – pabrėžė ***Aidan O'Hare, Forever Vice Prezidentas Europai***.

„*Forever* – mano širdyje“. Taip reikėtų pavadinti laiką nuo pareiškimo pasirašymo 2004 09 02 iki tapimo *menedžere*.

Iš pradžių jaučiau begalinį susidomėjimą produktais – kaip jie gali man padėti būti sveikesnei. Nė minties apie verslą.

Tada pirmasis laiptelis – pasiektas per 6 savaites, neturint pažįstamų Vilniuje, tik kolegas darbe – jaunimą, kuriam sveikatos klausimai visiškai nerūpi.

Ir toliau dirbau, atrodė, mėgstamą darbą (renginiai, renginiai, renginiai). Tačiau niekada nebepamiršau *Forever* – kartais daugiau kartais mažiau, bet skirdavau tam laiko. Kol nusprendžiau, kad renginių srityje turiu pakankamai žinių ir jėgų dirbti savarankiškai. Tada planas buvo dirbti savo mėgstamą darbą 90 proc., 10 proc. energijos ir laiko atiduodant *Forever*.

Šiandien labai džiaugiuosi, kad gyvenimas parodė, jog mano širdyje – *Forever*. Nes per kelis mėnesius viskas apsivertė – liko 10 proc. kito darbo ir net 90 proc. *Forever*.

Širdyje vis labiau džiaugiuosi, kad buvau ta kurčia varlytė, kuri nekreipė dėmesio į skeptikų pastabas, kad dirbti sau – neįmanoma. Viskas yra įmanoma, jei tik tiki tuo, ką darai, ką jauti.

Forever yra mano širdyje. Ir tai – tik pradžia.

Jums norėčiau palinkėti to paties – įsimylėkite tas galimybes, tą vertės suvokimą, kurį suteikia *Forever*. Neklausykite skeptikų, tik savo širdies. Paverskite *Forever* savo hobiu ir gaukite iš to pajamas. Ar kas gali būti geriau?

Sėkmės ir daugiau pasitikėjimo savimi. Įsileiskite *Forever* į savo širdis.

Menedžerė Aušra Žvinklienė

Viskas priklauso nuo mūsų… Mums gimus gyvenimas tėra kaip neprirašytas popieriaus lapas, neišbandytas kelias. Ką vėliau tame lape skaitysime, kokius lobius įgysime ar rasime kelią patys, priklauso tik nuo mūsų…

Apie *Forever* kompaniją ir jos produktus išgirdau praeitą vasarą, liepos mėnesį. Prisipažinsiu, visai neturėjau noro eiti į dar vieną pristatymą, kur prekybos agentas vėl bandys kažką įsiūlyti. Kad ir kaip skeptiškai buvau nusiteikusi, tačiau uošvienei pažadėjau, kad ateisiu. Buvo nepakeliamas karštis, 36-oji nėštumo savaitė, aš nuėjau, tačiau galvoje nešiausi tik vieną mintį – nieko nepirkti – todėl ir piniginę piktybiškai palikau namuose.

Po pristatymo likau nustebinta, suintriguota… Norėjau įsigyti ir išbandyti kelis gaminius, tačiau čia niekas nieko nepardavė, tik pristatė kompaniją, jos produktus ir galimybę pirkti pigiau bei užsidirbti. Grįžusi nepatikliai ieškojau informacijos internete, tikrinau ar tikrai *Aloe Vera* gėrimai natūralūs, ieškojau žmonių nuomonių ir atsiliepimų, tačiau, deja, neradau to, kas patvirtintų mano skeptišką požiūrį į *Forever* kompanijos produktus. Tada prasidėjo galvojimas, svarstymas ir staiga atsiminiau Mark‘o Twain‘o knygoje kažkada perskaitytą mintį, jog „po dvidešimties metų labiau gailėsitės dėl to, ko nepadarėte, nei dėl to, ką padarėte“. Joje rašytojas ragino kelti inkarą, plaukti iš saugaus uosto, burėmis pagauti stiprų vėją, svajoti…

Aš tapau *Forever* kompanijos *distributore*. Visų pirma viską bandžiau pati ir nenusivyliau nei vienu išbandytu produktu. Po gimdymo pradėjau organizuoti pristatymus, pasakoti savo draugams, kolegoms, artimiesiems apie stebuklingas *Forever* produktų galias. Prisipažinsiu, jog kartais tekdavo nusivilti, nes sutikdavau žmonių, kurie net nenorėjo girdėti apie *Forever* kompaniją ir jos produktus, tačiau šiandien aš žinau, jog kiekvieno teisė rinktis ir kiekvieno pasakytas priešiškas žodis, mane padarė tik stipresnę, aš elgiausi nuoširdžiai, dariau viską drąsiai ir sulaukusi neigiamo atsakymo pasakydavau sau, jog išlauksiu tinkamos progos ir nieko neskubinsiu. Kitaip tariant – leisiu sau paprastai, kartais spontaniškai augti *Forever* kompanijoje.

Šioje kompanijoje dirba mano mama ir net močiutė, mano giminės, draugai ir artimieji vartoja

Forever produktus. Iki mano gimtadienio likus kelioms dienoms, aš pasiekiau *supervisor* kvalifikaciją, to nebūčiau padariusi be manimi patikėjusių ir man padėjusių žmonių, todėl šiandien pirmiausiai dėkoju *Senior Menedžeriui* Deimantui už pirmą suintrigavimą ir už informatyvias prezentacijas, *Menedžerei* Martinai už kantrybę, šilumą ir nuoširdumą pristatymų metu ir po jų, o visiems manimi patikėjusiems ir padėjusiems žmonėms sakau nuoširdų AČIŪ, nes tik jūsų dėka šiandien esu tuo, kuo esu ir žinokite, jog kiekvienas iš jūsų esate man labai brangus.

Atsiprašau tų, kuriuos galbūt nuvyliau, o tiems, kurie manimi netikėjo pasakysiu tai, jog praradote daugiau, negu įsivaizduojate. Visiems palinkėsiu sėkmės, nes tikslo siekimas gyvenime yra viena svarbiausių sėkmės sąlygų, ir nesvarbu kokio tikslo siekiama. O tiems, kurie dar abejoja ir blaškosi, pasakysiu – prisiminkite Mark'o Twain'o žodžius. Atminkite, jog gyvenime tai, ką pasiekiame sunkiau, labiau ir vertiname, o Dievas visada su tais, kurie kantriai siekia savo tikslo.

Supervisor Gintarė Damijonaitienė

Visada svajojau turėti savo verslą, būti nepriklausoma,tvarkyti savo laiką taip, kaip noriu. Į šią kompaniją atėjau savo draugės, kolegės dabar – ir savo *sponsorės* dėka. Ji papasakojo man apie *Forever* produktus, verslo galimybes.

Žinau, kad siekiant sėkmės pirmiausia būtina pamilti savo darbą. Tad daug skaičiau apie kompaniją, jos gaminamus produktus, pradėjau lankytis renginiuose. Mane labai sujaudino žmonių atsiliepimai apie produktus ir alijošiaus galią. Tad ilgai nedvejojau ir pasirašiau pareiškimą. Pati pradėjau vartoti šiuos produktus ir siūlyti juos savo pažįstamiems. Pirmieji žingsniai nebuvo sunkūs ir net nepajutau, kaip pasiekiau *Assistant supervisor* laiptelį. Kiek sudėtingiau buvo siekiant *Supervisor* kvalifikacijos.

Aš tikiu sėkme ir pastebėjau, kad jos kur kas dažniau sulauki tada, kai atkakliai ir kryptingai dirbi. Kuo daugiau dirbi, tuo daugiau gali padaryti. Domėjausi, kodėl vieni yra sėkmingi, o kiti – ne. Apibendrinusi savo stebėjimus padariau išvadą, kad sėkmingi žmonės daro tai, ko nesėkmingi daryti nenori.

Mano tikslas – supažindinti žmones su kompanijos teikiamomis galimybėmis, siekiant finansinės nepriklausomybės bei produktais, kurie gali grąžinti gyvenimo kokybę, padeda puoselėti ne tik išorinį, bet ir vidinį žmogaus grožį.

Noriu padėkoti savo draugei Loretai už geras mintis, idėjas, prasmingus ir naudingus patarimus. Nuoširdus AČIŪ mano nuostabiai grupei.

„Žmogui, kuris žino kur eina, pasaulis duoda kelią.“
D. S. Džordanas

Supervisor Ilona Žasinienė

Yra labai teisingas posakis: „Kiekvienas esame savo laimės kalvis“. Aš tuo įsitikinau pati, nes niekas nevyksta savaime, kol pats neįdedi pastangų. Į *Forever* kompaniją atėjau ne dėl sveikatos, kaip daugelis, o dėl finansinių problemų, nes prasidėjus ekonominei krizei pragyventi iš sumažinto atlyginimo buvo neįmanoma. Iš prigimties esu kovotoja, todėl pradėjau ieškoti papildomo darbo. Dėkoju likimui, kad tuo metu sutikau nuostabų žmogų, puikų *sponsorių* ir gerą draugą – Deimantą Banį. Tai jis man papasakojo apie *Forever* kompaniją, apie kurią tada išgirdau pirmą kartą, apie alavijo produktų naudą žmogaus sveikatai ir apie realią galimybę pradėti nuosavą verslą. Aš juo patikėjau, ir dabar esu tuo patenkinta. Pradžia nebuvo lengva, bet niekada nenuleidau rankų. Savo užsispyrimo bei *sponsoriaus* dėka susikūriau komandą ir mažais žingsneliais einu svajonės link. Esu laiminga, kad dirbu tokioje stiprioje kompanijoje ir galiu padėti žmonėms jaustis geriau. Man tai puikus variklis judėti pirmyn. Esu dėkinga savo *sponsoriams* Jurgitai ir Deimantui Baniams, kurie mane visada supranta, padeda ir skatina eiti pirmyn. Taip pat esu dėkinga Reginai Čiudienei ir Neringai Gailiūnienei už nuoširdžią pagalbą. Ačiū visiems, kad esu čia.

Supervisor Lina Paulauskienė

Šiame amžiuje esame įpratę skubėti. Tempas labai didelis, daug kas pasakytų: čia rytas, čia jau vakaras. Visada pavargę ir neturintys laiko viskam. O ką jau kalbėti apie tą atokvėpio akimirką, kurią skirtume ramiai savo veiksmų analizei ar ateities vizijų išgryninimui. Ilgainiui taip gyvendamas pamatai, kad per tą „pašėlusį lėkimą per gyvenimą“ stovi toje pačioje vietoje...

Mums su vyru *Forever* suteikė galimybę ištrūkti iš to „užburto rato“. Pirmiausia, pradėjome vartoti *Forever* produktus ir labai greitai pastebėjome, kad pagerėjo sveikata, atsirado noras bendrauti su žmonėmis, pradėjome rasti laiko sau.

Forever dėka supratome, kad žmogaus tobulėjimui nėra ribų. Tokiam supratimui susiformuoti įtakos turėjo *Forever Akademijų* mokymai. Mes su Žydrūnu nepraleidome nei vieno šio mokymo. Visų pirma, *Forever Akademijų* metu sužinai daug naujo ir gauni didelę dozę motyvacijos, kurios dėka nenuleidi rankų. O svarbiausia, labai akivaizdžiai pamatai, kad VISI VISKĄ gali pasiekti, reikia tik nesustoti pusiaukelėje ir tvirtai tikėti tuo ką darai.

Mieli *Forever* distributoriai, jei norite siekti aukštesnių gyvenimo pakopų, raskite laiko mokymams. Juk kiekvienas *Forever Akademijos* mokymus vedantis menedžeris yra unikalus ir jų patirtis mums geras pavyzdys. Jų dėka mes greičiau išmoksime teisingai pristatyti produktus. Tai reiškia, kad rezultatai bus tik geresni, o su jais augs ir pasitikėjimas savo jėgomis.

Juk mes norime tapti menedžeriais!

Supervisor Erika ir Žydrūnas Mišeikai

Prieš ketverius metus, draugė mane pakvietė išklausyti *Forever* kompanijos pristatymo. Išgirdusi apie produktus likau sužavėta tuo, kaip jie gali padėti mūsų organizmo atstatymui. Be to, norėjau sužinoti ką dar duoda *Forever* kompanija. Kadangi aš žinojau kas yra tinklinė rinkodara, man buvo įdomu išgirsti apie *Forever* kompanijos rinkodaros planą. O sužinojusi koks jis yra, iš karto pasakiau sau, kad aš tuo užsiimsiu. Nieko nelaukdama užsisakiau produktų, pradėjau juos su šeima vartoti ir pasakoti apie *Forever* produktų poveikį savo artimiesiems, pažįstamiems. Aš tiesiog degiau dideliu noru tapti menedžeriu.

Tuo metu buvau tarsi mažas vaikas, kuris bando išmokti vaikščioti, kalbėti. Mažais žingsneliais kopiau supervisor laiptelio link. Gerai, kad iš karto supratau, jog norėdamas perteikti žinias kitiems, pats turi mokytis. Stengiausi kuo daugiau lankyti mokymų. O kur galima daugiausia išmokti, jei ne *Forever akademijoje*?

Forever mokymai duoda žinių, kurių dėka imame pasitikėti kompanija ir savimi. Šiandien pasiūla yra didelė ir klientai, norėdami atsirinkti tai, kas geriausia, užduoda daug klausimų. O kad galėtume atsakyti į klausimus, mes patys turime daug žinoti.

Man *Forever akademijos* buvo ir yra tas žinių šaltinis, be kurio šiandien net neįsivaizduoju savo darbo. Šiuos mokymus veda kompanijos lyderiai, kurių patirtis ir žinios veda mus profesionalumo link. Jei norime tapti savo srities profesionalais - turime mokytis ir mokyti kitus.

Noriu padėkoti *Forever akademijos* lektoriams už puikiai pravestus mokymus. O būsimiems ir esamiems foreveriečiams noriu palinkėti sėkmės moksluose ir darbuose, siekiant aukštesnių karjeros laiptelių.

Menedžerė Neringa Gailiūnienė

DĖMESIO! FOREVER AKADEMIJOS mokymai vyks KAUNE tą pačią dieną tik skirtingose salėse

PIRMO LYGIO
FOREVER **AKADEMIJOS MOKYMAI**

įvyks

BIRŽELIO 4 d. 12 val.
Verslo lyderių centre, didžiojoje salėje
K. Donelaičio g. 62, KAUNE

Tema: KAIP TAPTI SUPERVISOR
Lektoriai: Senior Manager ir Manager

BŪTINA IŠANKSTINĖ REGISTRACIJA:
tel. (8 5) 261 0070, mob. 8 682 17 640

ANTRO LYGIO
FOREVER **AKADEMIJOS MOKYMAI**

įvyks

BIRŽELIO 4 d. 12 val.
Verslo lyderių centre, mažojoje salėje
K. Donelaičio g. 62, KAUNE

Tema: NUO SUPERVISOR IKI MANAGER
Lektoriai: aukštesnės grandies Manager

Pastaba: į mokymus kviečiami tik tie distributoriai, kurie yra pasiekę Supervisor, Assistant Manager ir Manager kvalifikacijas.

BŪTINA IŠANKSTINĖ REGISTRACIJA:
tel. (8 5) 261 0070, mob. 8 682 17 640

GREITAI IR PATOGU:

internetinė parduotuvė aloe.lt

Daugelis distributorių jau įvertino elektroninės parduotuvės pranašumus. Prisijunkite ir JŪS!

1. Prisijunkite prie interneto svetainės aloe.lt. Pasirinkite „Registruotis".
2. Registracijos puslapyje įrašykite savo Distributoriaus ID numerio visus 12 skaitmenų. Užpildykite kitus langelius. Pasirinkite slaptažodį, su kuriuo vėliau galėsite prisijungti prie parduotuvės.
3. Patikrinkite, ar teisingai surašėte visus duomenis. Spauskite „Registruotis". Per vieną darbo dieną gausite parduotuvės administratoriaus patvirtinimą ir galėsite naudotis parduotuve.
4. Prisijunkite prie aloe.lt. Įrašykite savo Distributoriaus ID numerį ir žingsnyje 3. pasirinktą slaptažodį, ir spauskite „Prisijungti".
5. Atsidarius parduotuvės langui, matysite Gėrimų puslapį. Kitus produktus galite pasirinkti paspaudę grupės pavadinimą kairėje ekrano pusėje.
6. Pasirinkite reikalingą produktą ir kiekį, spauskite „Į krepšelį".
7. „Krepšelio" langelyje matysite CC sumą ir užsakymo sumą litais. Kai produktų užsakymo suma pasieks 175 litus, „Krepšelio" langelyje atsiras mygtukas „Mokėti".
8. Baigę pasirinkti produktus ir kitas prekes, spauskite „Mokėti".
9. Atsidariusiame lange matysite visą savo užsakymą. Jei pakoreguosite kiekius, spauskite „Atnaujinti kiekius".
10. Pasitikrinkite pristatymo adresą ir jei reikia, pakoreguokite.
11. Jei norite pasinaudoti sukauptais bonusais, įrašykite naudojamos nuolaidos sumą, ne didesnę, kaip pusė užsakomų produktų kainos. Spauskite „Įvesti". Jei įrašyta nuolaidos suma per didelė, apie tai pasirodys pranešimas ekrane. Tokiu atveju įrašykite teisingą sumą ir spauskite „Įvesti".
12. Pasirinkite mokėjimo būdą. Standartinis mokėjimo būdas yra eTransfers. Spauskite „Mokėti".
13. Atsidariusiame naujame lange dar kartą spauskite „Mokėti".
14. Atsidariusiame elektroninės atsiskaitymų sistemos eTransfers.lt puslapyje pasirinkite savo banką, prisijunkite įprastu būdu prie elektronionės bankininkystės sistemos ir patvirtinkite suformuotą mokėjimą.
15. „Swedbank" klientų lėšos pervedamos į FLPB sąskaitą. Kitų bankų apmokėjimai kaupiami UAB „Working media" sąskaitoje.
16. Patvirtinę mokėjimą, atsijunkite nuo elektroninės bankininkystės ir išjunkite naršyklę.
17. Jūsų užsakymas gautas Forever Prekių centre ir ruošiamas siuntimui.

SĖKMĖS DIENA
KLAIPĖDOJE

2011 m. GEGUŽĖS 21 d. 13 val.
viešbutyje AMBERTON KLAIPĖDA
(Naujojo Sodo g. 1, Klaipėda)

Pastaba: bilietų į renginį rekomenduojame įsigyti iki gegužės 16 d.

SĖKMĖS DIENŲ KALENDORIUS
2011 m.

GEGUŽĖS 21 d. – KLAIPĖDOJE
LIEPOS 23 d. – VILNIUJE
RUGSĖJO 24 d. – VILNIUJE
LAPKRIČIO 26 d. – KAUNE

UŽSAKYMAI PRIIMAMI nuo 9.00 val. iki 17.45 val.
tel.: (8 5) 261 1309, (8 5) 260 8299, (8 5) 261 1391,
mob. 8 616 10 322
faksas (8 5) 261 0750, el. p. Vilnius@foreverliving.lt

Pastaba
AUKŠČIAU NURODYTAIS TELEFONAIS PRIIMAMI TIK UŽSAKYMAI. ŠIAIS TELEFONAIS **NETEIKIAMA** BENDRO POBŪDŽIO INFORMACIJA.

INTERNETO SVETAINĖS:
www.foreverliving.lt, www.foreverliving.com

BENDRO POBŪDŽIO INFORMACIJA:
- Informacija apie produktus pagal gamintojo rekomendacijas
- Konsultacijos „Bendrovės politikos" klausimais
- Informacija apie bonusų išmokėjimo tvarką

tel. (8 5) 261 0070, mob. 8 682 17 640
el. p. info@foreverliving.lt

SIUNTINIŲ PRISTATYMAS IR KOKYBĖ
tel. (8 5) 261 1351, el. p. ignas@foreverliving.lt

REGIONINIŲ RENGINIŲ TVARKARAŠTIS balandis–gegužė–birželis

MIESTAS	DATA	LAIKAS	TEMA	PRISTATO
KAUNAS renginiai vyks Verslo Lyderių Centro konferencijų salėje, Donelaičio g. 62	04-06	18.00	Kompanijos pristatymas 4 CC – verslo pagrindas	J. Vaitkūnienė D. Šulcienė
	04-20	18.00	Kompanijos pristatymas Alavijų galia	D. Banys A. Zorskienė
	05-04	18.00	Kompanijos pristatymas FOREVER sėkmės žingsniai	S. Šaulienė V. Šaulys
	05-18	18.00	Kompanijos pristatymas FOREVER produktai organizmo valymui	J. Grauslienė D. Tamulienė
	06-01	18.00	Kompanijos pristatymas FOREVER marketingas	A. Zorskienė D. Šulcienė
	06-15	18.00	Kompanijos pristatymas FOREVER produktai	J. Vaitkūnienė I. Radišauskienė
	06-29	18.00	Kompanijos pristatymas FOREVER verslas	G. Gatavecienė D. Banys
KLAIPĖDA Renginiai vyks viešbučio PARK INN konf. salėje, Minijos g. 119	04-12	18.00	Kompanijos pristatymas FOREVER verslo privalumai	A. Petrauskienė L. Česnulienė
	04-26	18.00	Kompanijos pristatymas FOREVER ir sveika gyvensena	V. Šaulys S. Šaulienė
	05-10	18.00	Kompanijos pristatymas Verslas su FOREVER	A. Petrauskienė A. Graikšienė
	05-24	18.00	Kompanijos pristatymas Kasdienis makiažas su FOREVER	A. Graikšienė J. Švobaitė
	06-07	18.00	Kompanijos pristatymas Tikslai – varomoji gyvenimo dalis	A. Petrauskienė A. Graikšienė
	06-21	18.00	Kompanijos pristatymas Pirmoji pagalba su FOREVER	A. Graikšienė A. Petrauskienė
PANEVĖŽYS renginiai vyks viešbučio SMĖLYNĖ I a. salėje, Smėlynės g. 3	04-05	18.00	Kompanijos pristatymas FOREVER produktai	O. Raščiauskienė V. Petrauskienė
	04-19	18.00	Kompanijos pristatymas FOREVER verslas ir 4CC	N. Šeškauskienė V. Luomanienė
	05-03	18.00	Kompanijos pristatymas FOREVER produktai	G. Šeškaitis R. Jansonienė
	05-17	18.00	Kompanijos pristatymas FOREVER verslo pagrindai	O. Raščiauskienė V. Petrauskienė
	05-31	18.00	Kompanijos pristatymas FOREVER produktai	N. Šeškauskienė A. Vanagienė
	06-14	18.00	Kompanijos pristatymas FOREVER verslo pagrindai	O. Raščiauskienė V. Petrauskienė
	06-28	18.00	Kompanijos pristatymas FOREVER produktai	G. Šeškaitis R. Jansoniene
ŠIAULIAI Renginiai vyks viešbučio ŠIAULIAI konf. salėje, Draugystės pr. 25	04-21	18.00	Kompanijos pristatymas FOREVER verslo sėkmės principai	A. Graikšienė V. Šaulys
	05-12	18.00	Kompanijos pristatymas Viskas apie alaviją.	S. Šaulienė V. Šaulys
	06-16	18.00	Kompanijos pristatymas Sėkmingo verslo pagrindai	L. Jonaitienė D. Šulcienė
VILNIUS renginiai vyks biuro patalpose, Pylimo g.30	04-05	17.30	Kompanijos pristatymas. Kaip pakviesti naujus žmones	E. Janušas
	04-07	17.30	Kompanijos pristatymas. FOREVER produktai mamoms ir vaikams	A. Žvinklienė
	04-14	17.30	Kompanijos pristatymas. Dažniausiai keliami klausimai	V. Augustauskienė
	04-21	17.30	Kompanijos pristatymas. FOREVER produktai	O. Grimalauskienė
	04-28	17.30	Kompanijos pristatymas. Informacija naujam distributoriui	E. Milutienė
	05-05	17.30	Kompanijos pristatymas FOREVER produktai imuniteto stiprinimui	O. Grimalauskienė
	05-12	17.30	Kompanijos pristatymas. Kaip vesti prezentaciją	V. Augustauskienė
	05-19	17.30	Kompanijos pristatymas Organizmo valymo ir lieknėjimo programa	E. Milutienė
	05-26	17.30	Kompanijos pristatymas. Darbas su naujais distributoriais	A. Žvinklienė
	06-02	17.30	Kompanijos pristatymas. FOREVER produktai	E. Duvytė-Jakaitienė
	06-09	17.30	Kompanijos pristatymas. 4 CC– verslo pagrindas	V. Augustauskienė
	06-16	17.30	Kompanijos pristatymas. FOREVER produktai vasarai	A. Žvinklienė
	06-23	17.30	Kompanijos pristatymas. Kaip tapti supervisor	E. Duvytė-Jakaitienė
	06-30	17.30	Kompanijos pristatymas. FOREVER produktai sveikatai	O. Grimalauskienė